

ESTUDIO PREVIO												
PROCESO No:												
Con el fin de dar cumplimiento al proceso de adquisición de bienes y servicios para la E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO ERASMO MEOZ, se presenta el estudio previo, el cual constituye parte integral y una herramienta de diagnóstico, soportado en los siguientes documentos:												
No:	TIPO DE DOCUMENTO	ADJUNTO	ANEXOS									
1	CERTIFICADO DE DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL											
2	ESTUDIO DE PREFACTIBILIDAD											
3	ESTUDIO DE FACTIBILIDAD											
4	PLANOS											
5	DISEÑOS											
6	CALCULOS											
7	CERTIFICADO DE INEXISTENCIA O INSUFICIENCIA DE PERSONAL DE PLANTA											
8	LICENCIAS											
9	OTROS											
I. JUSTIFICACION Y CONCRECION DE LA NECESIDAD												
II. OBJETO DEL CONTRATO												
OBLIGACIONES ESPECIALES DEL CONTRATISTA:												
III. ESPECIFICACIONES TECNICAS												
I. SERVICIOS												
PERFIL:												
<table><tr><td>FORMACION ACADEMICA</td><td>EXPERIENCIA</td><td>CURSOS U OTROS REQUISITOS ESPECIFICOS</td></tr><tr><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td></td><td></td><td></td></tr></table>				FORMACION ACADEMICA	EXPERIENCIA	CURSOS U OTROS REQUISITOS ESPECIFICOS						
FORMACION ACADEMICA	EXPERIENCIA	CURSOS U OTROS REQUISITOS ESPECIFICOS										

//. BIENES – INCLUYE PRESUPUESTO						
PRODUCTOS: _____						
GRUPO 1: _____						
No:	CODIGO INTERNO	DESCRIPCION	UNIDAD/ MEDIDA	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
EXPERIENCIA:						
El proponente debe acreditar, mediante certificación o acta de liquidación, la ejecución de contratos _____ con el objeto a contratar, hasta _____, durante los _____ años anteriores al cierre de la invitación, cuyo valor sume, por _____ lo _____ menos, el _____ presupuesto _____ oficial _____.						
IV. TIPOS DE OFERTA						
V. CRITERIOS DE SELECCION						
VI. MARCO LEGAL						
VII. ESTUDIO ECONOMICO						
VALOR ESTIMADO DEL CONTRATO				\$		
LETRAS:						
IMPUTACION PRESUPUESTAL						
RUBRO:						

		CONCEPTO:				
VIII. FORMA DE PAGO						
IX. DURACION DEL CONTRATO						
X. MODALIDAD DE CONTRATACION						
XI. ESTIMACION Y TIPIFICACION DE LOS RIEGOS						
XII.GARANTIA UNICA DE CUMPLIMIENTO						
ITEM	AMPARO	SEÑAL E “X”	RANGO	COBERTURA	VIGENCIA	
1	SERIEDAD DE LA OFERTA		MENOR DE 1.000.000 S.M.L.M.V	10%	LA PRESENTACIÓN DE LA OFERTA Y HASTA LA APROBACIÓN DE LA GARANTÍA DE CUMPLIMIENTO DEL CONTRATO	
			MAYOR A 1.000.000 HASTA 5.000.000 S.M.L.M.V	2.5%		
			MAYOR A 5.000.000 HASTA 10.000.000 S.M.L.M.V	1%		
			MAYOR A 10.000.000 S.M.L.M.V	0.5%		

2	BUEN MANEJO Y CORRECTA INVERSIÓN DEL ANTICIPO		N.A	100%	
3	PAGO ANTICIPADO		N.A	100%	
4	GARANTÍA DE CUMPLIMIENTO		MENOR DE 1.000.000 S.M.L.M. V	10%	
			MAYOR A 1.000.000 HASTA 5.000.000 S.M.L.M. V	2.5%	
			MAYOR A 5.000.000 HASTA 10.000.000 S.M.L.M. V	1%	
			MAYOR A 10.000.000 S.M.L.M. V	0.5%	
5	PAGO DE SALARIOS, PRESTACIONES SOCIALES LEGALES E INDEMNIZACIONES LABORALES		N.A	5%	POR EL PLAZO DEL CONTRATO Y TRES (3) AÑOS MÁS
6	ESTABILIDAD Y CALIDAD DE LA OBRA		N.A		POR UN TÉRMINO NO INFERIOR A CINCO (5) AÑOS CONTADOS A PARTIR DE LA FECHA EN LA CUAL LA ENTIDAD ESTATAL RECIBE A SATISFACCIÓN LA OBRA
7	CALIDAD DEL SERVICIO		N.A		DEBE SER IGUAL AL PLAZO DE LA GARANTÍA DE ESTABILIDAD DEL CONTRATO PRINCIPAL EN CUMPLIMIENTO
8	CALIDAD DE		N.A		

	BIENES.				
9	RESPONSABILIDAD CIVIL EXTRA CONTRACTUAL		HASTA 1.500 S.M.L.M.V	200 S.M.L.M.V	SER IGUAL AL PERÍODO DE EJECUCIÓN DEL CONTRATO
			DESDE 1.500 HASTA 2.500 S.M.L.M.V	300 S.M.L.M.V	
			DESDE 2.500 HASTA 5.000 S.M.L.M.V	400 S.M.L.M.V	
			DESDE 5.000 HASTA 10.000 S.M.L.M.V	500 S.M.L.M.V	
			MAYOR A 10.000 S.M.L.M.V	5%, TOPE DEL VALOR ASEGURADO O 75.000 S.M.L.M.V	
10	RESPONSABILIDAD PROFESIONAL		N.A		

FECHA,

JEFE DE DEPENDENCIA

SUBGERENTE DEL AREA